

Les attentes d'un repreneur de PME

Claude Romy

31.10.2016

Commentaires 0

 Partager 26

 Mail 0

 Tweet

Signaler une erreur

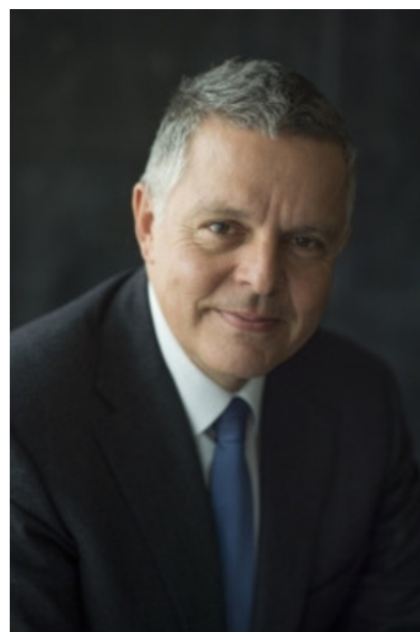
Vous voulez communiquer un [renseignement](#) ou vous avez repéré une [erreur](#)?

Les propriétaires d'entreprises ont deux attentes importantes au moment de vendre leur société: un prix intéressant et des garanties de pérennité. Il est rare qu'ils soient sensibles aux attentes du repreneur. A quoi ce dernier est-il attentif?

Tout d'abord à la qualité des relations avec les clients, à la dynamique de développement, c'est sur ce socle que le repreneur peut espérer construire l'avenir. L'existence d'une stratégie mise en place par le cédant le confortera; en effet, l'acheteur est attentif à la dynamique de développement plutôt qu'à l'inventaire des mérites passés. De même, la mise en place par le propriétaire d'une équipe de cadres dirigeants apte à conduire l'entreprise à l'avenir est aussi un gage de solidité apprécié. Se préoccuper d'organiser la relève du propriétaire actuel est ressenti comme un risque important. Finalement, la qualité du système de gestion en place, la capacité de l'entreprise de mesurer ses résultats ou de comprendre ses difficultés, est aussi un facteur contribuant à mieux la valoriser.

Ces divers éléments sont de nature qualitative. Ils ne sont donc pas ressentis naturellement comme aussi importants que la bonne santé des bilans et comptes de résultats passés, souvent considérés comme déterminants pour la mise en valeur d'une entreprise. Dans des marchés réactifs, les facteurs qualitatifs sont valorisés, il est donc important que les propriétaires y veillent. Les investissements réalisés avant la transmission d'une entreprise contribuent à mieux la valoriser sur le marché et à faciliter grandement l'appréciation que peut se faire un acheteur dans son analyse des risques et opportunités. En effet, croire que l'acquis sera suffisant pour motiver un repreneur est une certitude plutôt aléatoire. (TDG)

(Créé: 31.10.2016, 22h42)



Claude Romy (Dimension SA)

BONS PLANS FEMINA



Culture: Notre agenda de la semaine